



**GASTRONOMIE COACH  
ANDREAS MÖBIUS**

**Kontakt: +49 (0) 151 54972512**

---

## **Checkliste - neue Kunden für Gastronomiebetriebe**



### **1. Definiere deinen Wunschkunden**

Versuche dir deinen optimalen Gast möglichst gut vorzustellen. Stelle dir dazu folgende Fragen:

- Wie alt ist dieser Kunde?

- Wo lebt dieser Kunde?
- Wo arbeitet dieser Kunde?

2. **Erstelle eine Facebook-Fanseite (wenn du noch keine hast)**
3. **Mache ein paar Fotos von ausgewählten Speisen**

Die Fotos von deinen Speisen oder sonstigen Angeboten (leckere Cocktails, uvm.) werden dein WOW-Inhalt und sollen die Leute hungrig (oder durstig) machen.

Versuche also dein Angebot auf einem Foto ansprechend und schön zu präsentieren.

4. **Erstelle einen Facebook-Beitrag**

Mit einem Foto aus Schritt 3 und einem kurzen Text, zum Beispiel über das Mittagsmenü des heutigen Tages, kannst du nun einen Beitrag auf deine Facebook-Fanseite stellen.

Das kannst du zum Beispiel so schreiben: "Das heutige Mittagsmenü - Name der Speise - bei uns für 12 €".

Du kannst diesen Beitrag genau so schreiben, wie du auch ein Angebot von dir auf einer Tafel vor dem Restaurant ankündigen würdest.

5. **Bewirb diesen Beitrag**

Mit einem Budget von circa 20 Euro/Tag kannst du nun deinen Wunschkunden in deinem Einzugsgebiet diesen Beitrag z.B. am Vormittag zeigen (Wenn du ein Mittagsmenü ankündigst).



**Gastronomiecoach.Andreas-Möbius.de, Trainer Andreas Möbius**

<https://gastronomiecoach.andreas-moebius.de/>

Postanschrift: Bajuwarenstr. 5, 84543 Winhöring

Kontakt: Telefon: 0151 54972512, E-Mail: [gastronomiecoach@andreas-moebius.de](mailto:gastronomiecoach@andreas-moebius.de)

Vertreten durch: Geschäftsführer Andreas Möbius

Umsatzsteuer-Identifikationsnummer: DE106/252/10246